

Moderno Gümrük

İhracat Öncesi Hazırlık Kontrol Listesi

İhracata başlamadan önce doğru hazırlıkları yapmak, hem operasyonel hem de finansal riskleri minimize eder. Aşağıdaki adımlar, ihracat sürecinizi planlarken izlemeniz gereken kapsamlı bir kontrol listesidir.

1. Ürün ve Hedef Pazar Analizi

- ✓ Hedef pazarın talep ve fiyat seviyesini araştırdım.
- ✓ Ürünün o pazarda geçerli standartlara (CE, ISO, FDA vb.) uygun olduğunu kontrol ettim.
- ✓ Rakip ürünleri ve fiyat stratejilerini analiz ettim.
- ✓ Pazarın lojistik altyapısını ve teslim süresi beklentilerini inceledim.

2. Teslim Şekli (Incoterms) Seçimi

- ✓ Ülke risklerine göre en uygun teslim şeklini belirledim (XWorks, FOB, CIF veya DDP).
- ✓ Teslim şekline göre sorumluluk, sigorta ve nakliye paylaşımını netleştirdim.
- ✓ Tüm detayları satış sözleşmesine ekledim.
- ✓ CIF anlaşmalarında *All-In (lokal masraflar dahil)* prensibini kontrol ettim.

💡 **Ek kaynak:** Dış Ticarete Teslim Şekilleri (Incoterms) Rehberi için bize ulaşın.

3. Fiyatlandırma ve Maliyet Analizi

- ✓ Ürün birim maliyetini, nakliye, sigorta, gümrük ve komisyon dahil hesapladım.
- ✓ Hedef pazardaki satış fiyatına göre rekabet avantajını ölçtüm.
- ✓ Kur riski ve ödeme vadelerini değerlendirdim.
- ✓ Gümrük vergileri, navlun ve sigorta farklarını hesaba kattım.

💡 **Ek kaynak:** Moderno Gümrük – İthalatta ve İhracatta Maliyet Hesaplama Rehberi için bize ulaşın.

4. Gümrük ve Belgelendirme Süreci

- ✓ Gümrük müşavirliği hizmetimi belirledim.
- ✓ Gerekli belgeleri (fatura, çeki listesi, menşe şahadetnamesi, ATR/EUR.1, sigorta poliçesi vb.) hazırladım.
- ✓ İhracat beyannamesi için gerekli kayıtları tamamladım.
- ✓ İhracat ülkesinde özel izin veya sertifika gereksinimi olup olmadığını kontrol ettim.

💡 Önerilen kaynak: [Moderno Gümrük YouTube Kanalı – Dış Ticarete Belgeler Nelerdir?](#)

5. Nakliye ve Lojistik Planlaması

- ✓ Taşıma türünü (deniz, hava, kara, demiryolu) belirledim.
 - ✓ Nakliyeciyi veya forwarder firma ile sözleşme yaptım.
 - ✓ Teslim noktasını (liman, depo, fabrika çıkışı vb.) netleştirdim.
 - ✓ Gecikme ve hasar durumunda uygulanacak prosedürü tanımladım.
-

6. Ödeme ve Finansal Güvence

- ✓ Uygun ödeme yöntemini belirledim (peşin, akreditif, mal mukabili, vesaik mukabili).
 - ✓ Banka akreditifi veya teminat mektubu şartlarını kontrol ettim.
 - ✓ Kur riski ve tahsilat planını oluşturup finansal koruma sağladım.
 - ✓ Alıcı ülkenin döviz ve transfer politikalarını araştırdım.
-

7. Sigorta ve Risk Yönetimi

- ✓ Nakliye sigortası yaptırdım (özellikle CIF ve CIP işlemleri için).
 - ✓ Malın depoda, taşımada ve gümrükteki risklerini analiz ettim.
 - ✓ Risk paylaşımının sözleşmede doğru yansıtıldığını kontrol ettim.
-

8. İletişim, Takip ve Raporlama

- ✓ Alıcıyla teslim sürecini yazılı olarak teyit ettim.
- ✓ Nakliye takibini dijital sistem üzerinden yapıyorum.
- ✓ Teslim sonrası müşteri memnuniyeti süreci oluşturuldu.
- ✓ Her ihracat işlemi sonrası performans raporu hazırlanıyor.

💡 **Moderno Gümrük LinkedIn** üzerinden dış ticaret profesyonelleriyle bağlantı kurarak bilgi paylaşabilirsiniz.

🔗 [linkedin.com/company/modernogumruk](https://www.linkedin.com/company/modernogumruk)

9. Dijital Arşiv ve Denetim Hazırlığı

- ✓ Tüm belgeler (fatura, taşıma evrakı, ödeme belgeleri) dijital arşivde saklanıyor.
- ✓ İhracat sonrası vergi iadesi (KDV iadesi) için evraklar düzenlendi.
- ✓ Gümrük denetimine hazır dosya sistemi oluşturuldu.

10. Stratejik Değerlendirme

- ✓ Her teslim şekli sonrası maliyet ve performans analizi yapıldı.
- ✓ Alternatif pazarlar ve lojistik modelleri değerlendirildi.
- ✓ BAZ Girişim danışmanlığıyla yeni ihracat planı hazırlandı.

17

Bir sonraki adım:

[Moderno Gümrük ile ücretsiz gümrük müşavirliği danışmanlığı planlayın](#)

Sonuç

Bu kontrol listesini düzenli olarak uygulamak, ihracatta **maliyetleri düşürür, riskleri azaltır** ve **sürdürülebilir büyüme** sağlar. Unutmayın: İhracat bir maraton, hazırlık ise bu maratonun en kritik aşamasıdır.